

Mitarbeiter/in im Vertrieb (m/w/d)

Wir haben unseren Sitz in Riemsloh und sind ein traditionsreiches Familienunternehmen mit langjähriger Erfahrung im Handel von Natursteinen. Ob im Garten- und Landschaftsbau, in der Architektur oder im Innenbereich, Natursteine stehen bei uns im Mittelpunkt und machen jedes Projekt einzigartig. Um unser Wachstum weiter voranzutreiben, suchen wir einen engagierten Vertriebsmitarbeitenden (m/w/d), der unsere Begeisterung für Natursteine teilt und den Stein ins rollen bringt.

Ihr Aufgabenbereich

- Betreuung und Beratung bestehender Kunden sowie Aufbau langfristiger Partnerschaften
- Aktive Akquise von Neukunden und Erweiterung des Vertriebsgebiets
- Eigenständige Planung und Umsetzung von Vertriebsaktivitäten
- Erstellung von Angeboten und Unterstützung bei der Auftragsabwicklung
- Repräsentation des Unternehmens und unserer Natursteinprodukte

Ihre Voraussetzungen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Baustoffe, Natursteine oder verwandten Branchen
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation und Freude daran, aktiv ein Vertriebsgebiet aufzubauen und zu erweitern
- Führerschein Klasse B

Was wir bieten

- 30 Tage Urlaub
- Ein familiäres, wertschätzendes Arbeitsumfeld, in dem jeder zählt
- Ein traditionsreiches Unternehmen, das zugleich offen für Neues ist
- E-Bike-Leasing zur Unterstützung nachhaltiger Mobilität
- Betriebliche Krankenversicherung für zusätzliche Sicherheit
- Viel Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiheit in einem spannenden Vertriebsgebiet

Wenn Sie Teil unseres Teams werden möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Starttermins und Gehaltsvorstellungen an:

E-Mail: info@wilken-melle.de